



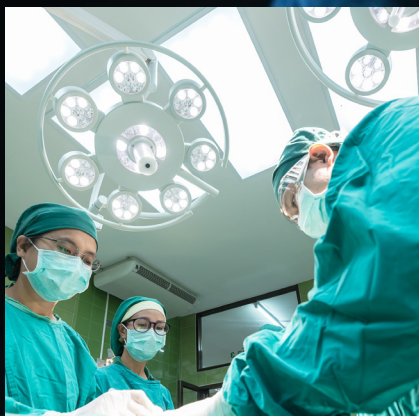
abicure
● ● ● sweden

Fokus på ditt framtida
och hälsosamma liv

Fokus på ditt framtida och hälsosamma liv



INNEHÅLL



3	Förändra liv och skapa meningsfull inverkan
4	Investering i Abicure
5	Roadmap
5	Internationella Partners
6	Asiatiska marknaden
7	Exempel: Return on investment
7	Exitstrategi
8	Total marknad
9	Nyckelprodukter
10	Första steget in i Asien
10	Försäljningsprognos
12	Businesscase – Renoval
13	Businesscase – GeneOva
14	Nyckeltal
14	5 års finansiell prognos
16	Vårt Team
17	Villkor
18	Tack för ditt intresse
18	Teckna dig via Aktiegirot



Förändra liv och skapa meningsfull inverkan

Välkommen till vårt svenska medicinföretag, en pionjär inom försäljning och marknadsföring av kliniskt beprövade hälso- och sjukvårdsprodukter. Vi är dedikerade till att nå ut till patienter över hela världen genom vårt omfattande nätverk av kontor och pålitliga distributörer. Genom att fokusera strategiskt på den asiatiska marknaden, är vi ledande inom affärsutveckling där och vi är fullt medvetna om den enorma potentialen och den växande efterfrågan på innovativ hälso- och sjukvård i Asien. Investera tillsammans med oss på denna spännande resa för att revolutionera hälso- och sjukvårdsbranschen och göra en meningsfull inverkan på patienters liv över hela världen.

Kliniskt beprövade produkter

Våra produkter är rigoröst testade och har genomgått kliniska prövningar för att säkerställa deras effektivitet och säkerhet. Vi erbjuder banbrytande medicinska lösningar som kan förbättra diagnostik, behandling och vård för patienter i Asien.

Innovativ teknik och forskning

Som ett svenskt medicinföretag är vi stolta över vår tradition av vetenskaplig excellens och innovativ forskning. Vi är engagerade i att utveckla och marknadsföra produkter som bygger på

den senaste teknologin och de mest avancerade forskningsrönen, vilket ger framtidssäker vård till patienterna.

Strategiskt fokus på Asien

Vi har identifierat den asiatiska marknaden som en viktig plattform för tillväxt och utveckling. Med vår expertis inom affärsutveckling och vårt omfattande nätverk av kontor och distributörer är vi väl positionerade för att tillgodose den växande efterfrågan på innovativa hälso- och sjukvårdsprodukter i Asien.

Meningsfull inverkan

Genom att erbjuda banbrytande produkter strävar vi efter att göra en meningsfull inverkan på patienters liv över hela världen. Vi arbetar för att förbättra diagnostik, behandlingsresultat och patientvård, och genom att samarbeta med våra partners och kunder i Asien kan vi gemensamt göra skillnad.

Pålitligt partnerskap

Vi är stolta över vårt rykte som pålitlig och ansvarstagande partner. Vi strävar efter att bygga långsiktiga relationer med våra kunder och distributörer i Asien, baserade på ömsesidig framgång och ömsesidigt förtroende.

”*Framför oss ligger en synnerligen spännande resa för att revolutionera hälso- och sjukvårdsbranschen och göra en meningsfull inverkan på patienters liv över hela världen*

Investera i AbiCure för att:

Växande marknad

Hälso- och sjukvårdsindustrin blomstrar och efterfrågan på innovativa lösningar växer stadigt. Som investerare hos AbiCure Sweden AB har du möjlighet att vara en del av denna växande marknad och dra nytta av dess enorma potential.

Svenskt renommé

Sverige har ett gott rykte inom hälso- och sjukvårdssektorn i Asien. Genom att investera i AbiCure Sweden AB så får du fördelen av detta renommé och som öppnar upp möjligheter för snabb expansion och tillväxt på marknaden.

Prövade och testade produkter

Vår portfölj består av kliniskt beprövade hälsovårdsprodukter som redan har visat på förbättrade patientresultat. Genom att investera i AbiCure Sweden AB får du tillgång till en solid grund av pålitliga och effektiva produkter.

Asiatiskt marknadsfokus

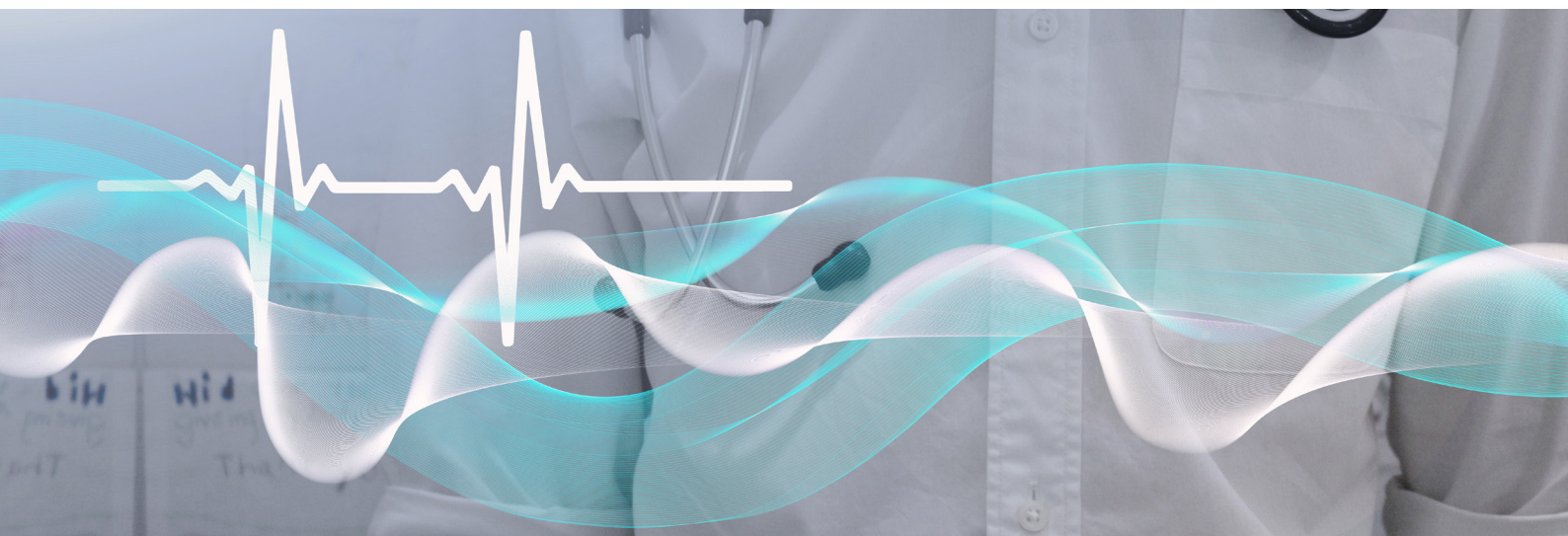
Vi har en strategisk fokus på den asiatiska marknaden som har en hög potential för exponentiell tillväxt. Genom att investera i AbiCure Sweden AB tar du del av vår kunskap och vårt fokus och kan dra nytta av den snabbt växande efterfrågan på hälso- och sjukvårdsprodukter i Asien.

Dedikerat team

Vårt team består av engagerade, ambitiösa och erfarna professionella medarbetare som är fast beslutna att nå våra uppsatta mål. Med vår kompetens och vårt engagemang är vi väl rustade för att ta oss an utmaningarna och möjligheterna inom hälso- och sjukvårdsindustrin.

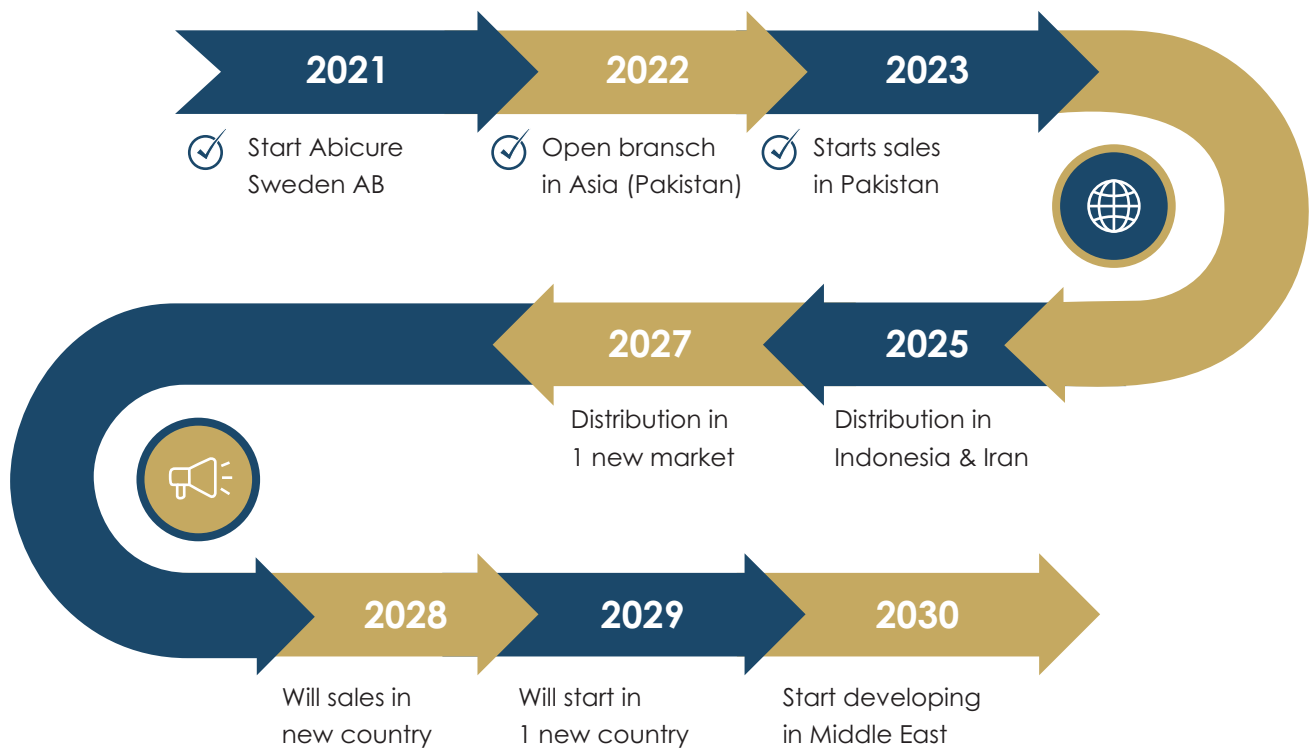
En investering i AbiCure Sweden AB frigör potentialen för betydande avkastning i det snabbt föränderliga hälsovårdslandskapet i Asien. Var med och forma framtidens hälso- och sjukvård och maximera din investering.

Var med och forma framtidens hälso- och sjukvård och maximera din investering.



” Vår portfölj består av kliniskt beprövade hälsovårdsprodukter som redan har visat på förbättrade patientresultat

Roadmap for geographical Expansion



Internationella partners



Manufacturer



Manufacturer



Manufacturer



Manufacturer



Manufacturer



Local Partners (Sales)



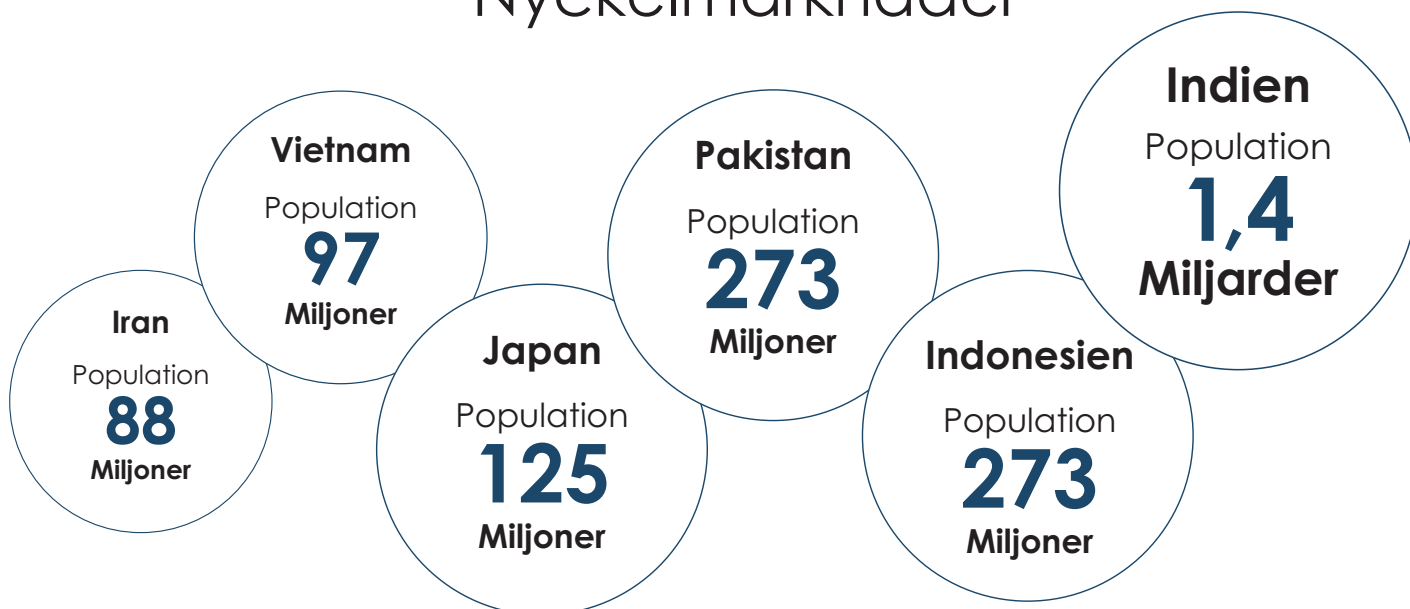
Asiatiska marknaden

Med över 60% av den globala befolkningen är Asien en enorm och växande marknad som erbjuder otaliga möjligheter inom hälso- och sjukvårdssektorn.

I denna dynamiska miljö efterfrågas produkter från Europa som värderas högt inom branschen.

Vi erbjuder kliniskt prövade och innovativa lösningar från Europa som har potential att förbättra livskvaliteten och revolutionera hälsa och sjukvård i Asien.

Nyckelmarknader



Exempel Return on Investment (ROI)

ROI räknat på 5 år = **608%**

Årlig ROI = **122%**

Exit Strategi

IPO:

Planerar att gå upp på en av de Svenska Börserna inom 3 år.

Industriell exit:

Uppköp av big pharma.

Detta är en möjlig exit tidigast om 3 - 5 år då det finns större möjlighet till att bygga bolagsvärde.

” *Investerar tillsammans med oss på denna spännande resa för att revolutionera hälso- och sjukvårdsbranschen och göra en meningsfull inverkan på patienters liv över hela världen*

Total marknad

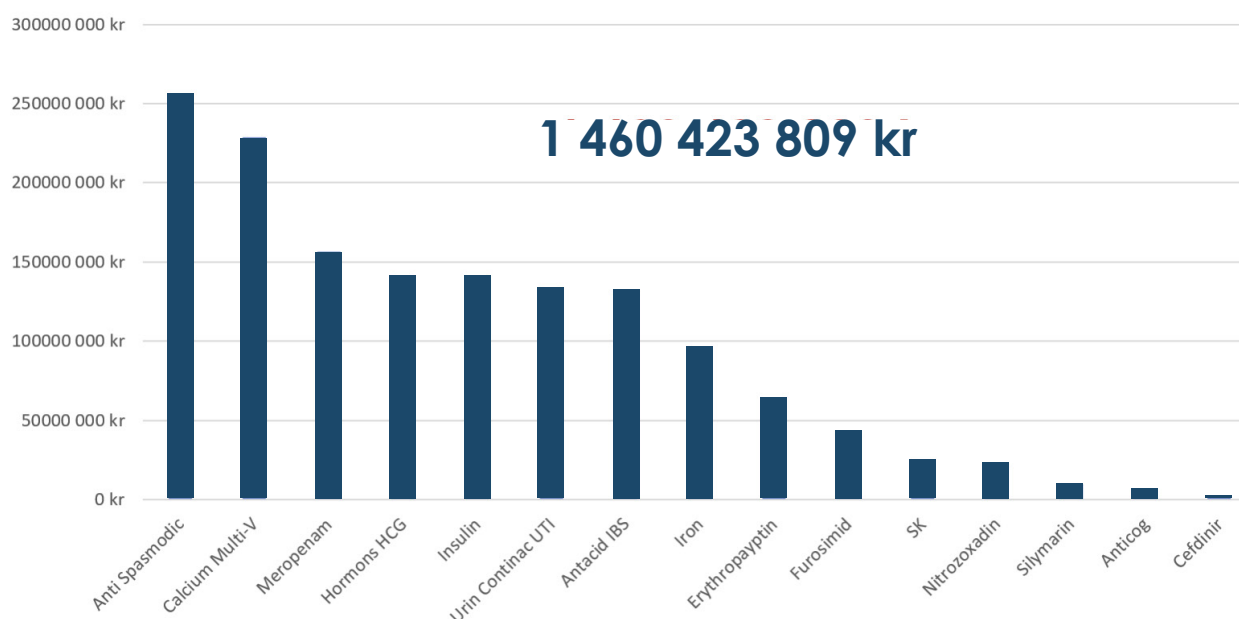
Nephrology	Gynecology	Cardiology
Oncology	Surgery	Pulmonology

No	Products	YTD 2022
1	Anti Spasmodic	255 922 267 kr
2	Calcium Multi-V	228 494 154 kr
3	Meropenem	156 652 926 kr
4	Hormons HCG	141 247 450 kr
5	Insulin	141 247 450 kr
6	Urin Continac UTI	133 721 004 kr
7	Antacid IBS	132 796 544 kr
8	Iron	96 503 896 kr
9	Erythropayptin	64 179 744 kr
10	Furosimid	43 093 877 kr
11	SK	25 000 000 kr
12	Nitroxoxadin	23 083 562 kr
13	Silymarin	9 768 820 kr
14	Anticog	6 855 058 kr
15	Cefdinir	1 857 058 kr

Total 1 460 423 809 kr



Marknadsintäkter YTD 2022



Vi har planer på att lansera produkterna inom dessa marknadssegment. Detta är den totala intäkten som genererades av dessa produkter 2022. Vårt mål är att lansera samtliga produkter under de kommande 5 åren.



Nyckelprodukter

Nuvarande produkter lanserade på marknaden

Njurmedicin



Gynekologi



Första steget in i Asien

- Abicure etablerar Huvudkontor i Pakistan 2022 Klart!
- Totalt 50 medarbetare anställda inom sälj med start Januari 2023 Klart!

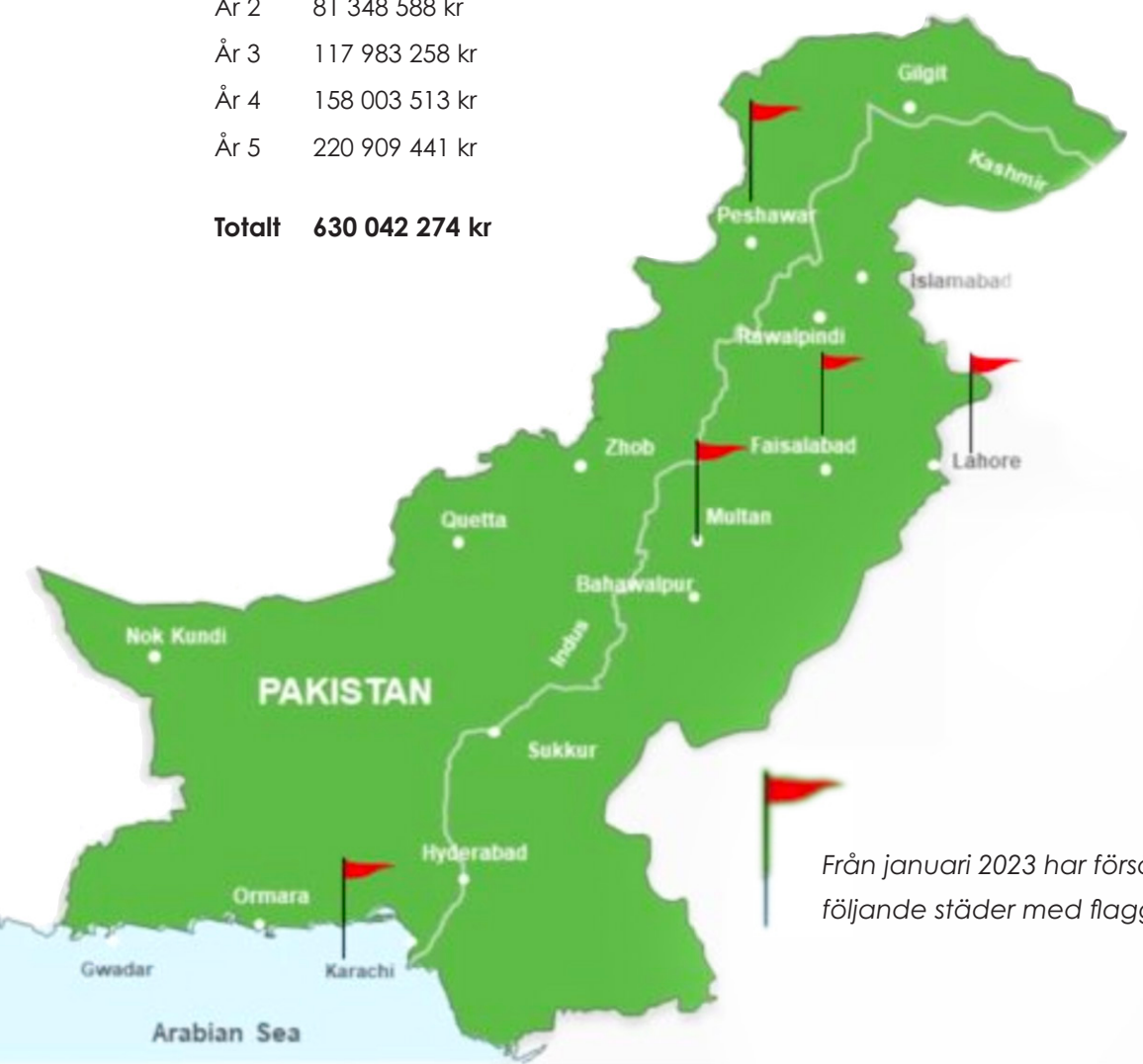
Nephrology	Gynecology	Cardiology
Oncology	Surgery	Pulmonology

	Segment lanserat
	Segment planerat

5 års Försäljningsprognos

År 1	51 797 473 kr
År 2	81 348 588 kr
År 3	117 983 258 kr
År 4	158 003 513 kr
År 5	220 909 441 kr

Totalt 630 042 274 kr



Från januari 2023 har försäljningen startat i följande städer med flagga.

”

Med över 60% av den globala befolkningen är Asien en enorm och växande marknad





BUSINESS CASE Renoral

Renoral – För dialyspatienter

Renoral är en patenterad product som Abicure Sweden AB har registrerat hos DRAP (Drug regulatory authority of Pakistan).



SUBSTIPHARM

MARKNAD

I Pakistan finns
det närmare
3 Miljoner
dialyspatienter och
dessa genomgår cirka
30 Miljoner
dialyser varje år

MÅL

Vårt mål är att ta
marknadsandelar
enligt nedanstående
prognos

5 Years sales forecast of Renoral (Pakistan)

	% av totalt patienter	Patienter	Enheter	Intäkt	COG	Cost of sales	Marginal
År 1	0,667%	2000	192 000	SEK 11 520 000	SEK 2 592 000	SEK 2 304 000	SEK 6 624 000
År 2	1,333%	4000	384 000	SEK 23 040 000	SEK 5 184 000	SEK 4 608 000	SEK 13 248 000
År 3	2,000%	6000	576 000	SEK 34 560 000	SEK 7 776 000	SEK 6 912 000	SEK 19 872 000
År 4	3,333%	10000	960 000	SEK 57 600 000	SEK 12 960 000	SEK 11 520 000	SEK 33 120 000
År 5	5,000%	15000	1 440 000	SEK 86 400 000	SEK 19 440 000	SEK 17 280 000	SEK 49 680 000
Totalt			3 552 000	SEK 213 120 000	SEK 47 952 000	SEK 42 624 000	SEK 122 544 000
					23%	20%	58%



GeneOva

TOTAL
MARKNAD
24 miljoner patienter

POTENTIELL
MARKNAD
6 miljoner patienter

MARKNAD

24 miljoner

kvinnor i Pakistan i
fertil ålder och

ca 50 %

av dessa har haft
PCOS symptom.

Polycystic ovary syndrome (PCOS) affects



1 in 10 women

MÅL

Vår målsättning är

10 %

av marknaden

5 Years sales forecast of GeneOva (Pakistan)

	Units	Revenue	COG	Cost of sales	Margins
År 1	100.000	SEK 5.735.000	SEK 1.500.000	SEK 860.250	SEK 3.374.750
År 2	250.000	SEK 14.337.500	SEK 3.750.000	SEK 2.150.625	SEK 8.436.875
År 3	400.000	SEK 22.940.000	SEK 6.000.000	SEK 3.441.000	SEK 13.499.000
År 4	450.000	SEK 25.807.500	SEK 6.750.000	SEK 3.871.125	SEK 15.186.375
År 5	600.000	SEK 34.410.000	SEK 9.000.000	SEK 5.161.500	SEK 20.248.500

Total	1.800.000	SEK 103.230.000	SEK 27.000.000	SEK 15.484.500	SEK 60.745.500
--------------	------------------	------------------------	-----------------------	-----------------------	-----------------------

59%



Nyckeltal



Average Cost of Goods
39%



Average Gross Margins
61%



Average Cost of Sales
14%



Average Profit Margin
33%

5 års finansiell prognos

Filial kontor i Asien (AbiCure Pvt Ltd) - försäljningsprognos

	Försäljning	COG	Bruttomarginaler	Kostnad försäljning	Vinstmarginal	Netto vinst	Retained earning (RE)
År 1	51 797 473 kr	19 866 550 kr	31 930 923 kr	10 359 495 kr	21 571 429 kr	15 100 000 kr	12 835 000 kr
År 2	81 348 588 kr	31 551 440 kr	49 797 148 kr	12 202 288 kr	37 594 860 kr	26 316 402 kr	22 368 942 kr
År 3	117 983 258 kr	44 884 608 kr	73 098 650 kr	17 697 489 kr	55 401 161 kr	38 780 813 kr	32 963 691 kr
År 4	158 003 513 kr	61 382 560 kr	96 620 953 kr	22 120 492 kr	74 500 461 kr	52 150 323 kr	44 327 775 kr
År 5	220 909 441 kr	86 189 747 kr	134 719 694 kr	26 509 133 kr	108 210 561 kr	75 747 393 kr	64 385 284 kr
Total	630 042 274 kr	243 874 905 kr	386 167 369 kr	88 888 896 kr	297 278 472 kr	208 094 931 kr	176 880 691 kr
		39%	61%	14%	47%	33%	28%



”

Vårt team består av engagerade, ambitiösa och erfarna professionella medarbetare som är fast beslutna att nå våra uppsatta mål

Vårt Team

Abicure AB



Roland Norberg
Co-Founder and CEO



Jerry Rodin
Co-Founder and CFO



Tabish Waseem
Commercial Director



Martin J Frotjold
Advisor



Simon Nielsen
CIO



Victoria Norberg
Administration

Abicure Sweden Pvt Ltd.



Roland Norberg
Director
AbiCure Sweden Pvt Ltd.



Jerry Erik Rodin
Director
AbiCure Sweden Pvt Ltd.



Tabish Waseem
CEO
AbiCure Sweden Pvt Ltd.



Dr. Muhammad
CEO
Algene Medical Pvt Ltd.



Junaid Waseem
COO
Algene Medical Pvt Ltd.



Jacob Jilderbo
CFO
Algene Medical Pvt Ltd.



Imran Bhatti
National Sales Manager
Algene Medical Pvt Ltd.



Maryam Tamkeen
Regulatory Manager
Algene Medical Pvt Ltd.



Mehwish Rasheed
HR Manager
Algene Medical Pvt Ltd.



Hamid Iqbal
Accounts and Taxation
Algene Medical Pvt Ltd.

Villkor

Antalet aktier som bjuds ut till investering: **300 000**

Pris per aktie: **45 SEK – 20% teckningsrabatt = 36 SEK**

Totalt antal aktier: **5 300 000 Stycken**

Rundans storlek: **10,8 MSEK**

Bolagsvärdering **225 MSEK Pre Money**

Rundan går från **15 Augusti – 30 September 2023**

Först till kvarn principen

Kapitalet kommer att användas till:

Expansion genom inköp av produkter för försäljning

Marknadsföring

Anställning av ytterligare säljare

Dagliga driftskostnader



Tack för ditt intresse!



Roland Norberg
Co-Founder and CEO



Jerry Rodin
Co-Founder and CFO



Tabish Waseem
Commercial Director

Teckna dig via Aktiegirot nu!
www.aktiegirot.se

Norberg & Partner

abicure
● ● ● sweden